

Mit über 300 Standorten in sieben europäischen Ländern und mit rund 1,5 Million Quadratmetern Lagerfläche ist unser Mandant Marktführer und größter Entwickler, Eigentümer und Betreiber von Selbstlagerzentren in Europa. Als Pionier für Self-Storage in Europa schärfte das Unternehmen erfolgreich das Bewusstsein von Privat- und Geschäftskunden für die Vorteile der Selbsteinlagerung und befindet sich weiterhin auf Wachstumskurs.

Zur eigenverantwortlichen Steuerung der Expansion in Deutschland sucht die vertriebsstarke Organisation eine/n erfahrene/n und gut vernetzte/n

Development Manager (m/w/d)

Kennziffer 5521

Er/Sie verantwortet Akquisition, Wirtschaftlichkeitsanalyse und Bewertung potenzieller Standorte sowie Ankauf und Projektentwicklung (Green- und Brownfield) zur Verstärkung der Unternehmenspräsenz in der Region **München**.

Zu den vorrangigen Aufgaben gehören u.a.:

- Identifikation neuer Zielstandorte durch ein funktionierendes Kontaktnetzwerk zu gewerblichen und privaten Bestandhaltern (Immobilien und Grundstücken), Eigentümern und Betreibern sowie Kommunen, Projektentwicklern und Bauträgern
- Erstellen von Standortbewertungen, Wirtschaftlichkeitsberechnungen sowie Machbarkeitsstudien. (Green- und Brownfield)
- Begleitung des Baugenehmigungsprozesses sowie der Finanzierung in enger Zusammenarbeit mit dem internen europäischen Finance- & Construction Department

Gesucht wird ein markterprobter Experte (m/w/d) mit erwiesener Umsetzungskompetenz in Transaktion, Grundstücksankauf und -entwicklung sowie mit bester regionaler Vernetzung – idealerweise basierend auf einem erfolgreich abgeschlossenen technischen, betriebswirtschaftlichen oder juristischen Studium oder mit mehrjähriger adäquater Berufserfahrung. Kommunikationssichere englische und deutsche Sprachkenntnisse sowie Reisebereitschaft werden vorausgesetzt.

Geboten wird eine abwechslungsreiche und langfristige Perspektive in einem modernen, internationalen Unternehmen. Die unbefristete Festanstellung ist dotiert mit einem soliden, marktgerechten Fixum, zuzüglich attraktivem erfolgsbasierten Provisionsmodell. Ein Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung, sowie unternehmenseigene Benefits und eine hochwertige HomeOffice-Ausstattung runden das Paket ab.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme unter Angabe der Kennziffer **5521** an Alexander Kade (akd@va-p.de).

Wir beachten Ihre Sperrvermerke und wahren strikte Diskretion.

von Arnim Personalberatung GmbH & Co. KG
RESES Real Estate Executive Search

www.va-p.de

Tel. +49 (0)30-34 62 20 92 Fax +49 (0)30-34 62 20 999



von Arnim Personalberatung GmbH & Co. KG
RESES Real Estate Executive Search

Alexander Kade

akd@va-p.de / www.va-p.de

Tel. +49 (0)30-34 62 20 92 Fax +49 (0)30-34 62 20 999

