

Unser Auftraggeber ist seit über 10 Jahren spezialisiert auf den An- und Verkauf von Zinshäusern in Deutschland. Als Teil einer großen Immobiliendienstleistungsgruppe begleitet das Beraterteam bundesweit Eigentümer und nationale/internationale Investoren beim Kauf und Verkauf von Anlage-Immobilien und bei der Optimierung ihres Immobilienportfolios. Agiert wird in bundesweiten Ballungszentren, Schwerpunkte sind hierbei hauptsächlich Köln, Düsseldorf (NRW), Berlin, Frankfurt am Main, Dresden und Leipzig.

Für das weitere erfolgreiche Wachstum sucht man zum nächstmöglichen Eintrittstermin am Unternehmenssitz in **Köln** beratungsstarke Kollegen (m/w/d) als

## Immobilienberater (m/w/d)

Kennziffer 5467

Gewünscht ist ein Mitarbeiter (m/w/d) mit hoher Vertriebsaffinität (*auch Quereinsteiger-Profile sind willkommen*) oder mit nachweisbarer Vertriebserfahrung.

Agiert wird weitgehend selbständig in direkter Anbindung und Berichtslinie an den Vertriebsleiter Immobilien. Mit diesem stimmt er/sie sich regelmäßig in allen tagesgeschäftlichen Fragestellungen ab und übernimmt – nach der Einarbeitung - auch in Marktspezifische Themen - durch einen erfahrenen Kolleg/in - vollumfänglich folgende Aufgaben:

- Aktive Betreuung von ca. 800 - 1000 Eigentümern im definierten Marktgebiet (*DGSVO-konforme Datenbank, nicht zwingend Neukunden-/ Kaltakquise*)
- Akquisition von Verkaufsmandaten
- Begleitung und Beratung der Eigentümer während des Verkaufsprozesses
- Eigenverantwortliche Pflege und Führung der Vertriebsdatenbank
- Aufbereitung der Informationen zu den Verkaufsimmobilen

Der gesuchte Immobilienberater (m/w/d) ist ein Teamplayer, der gleichzeitig die Umsetzung der eigenverantwortlich entwickelten Konzepte und Maßnahmen sicherstellt.

Geboten wird das Arbeiten in teamorientierter Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und kurzen Berichtswegen.

Flexible Arbeitszeiten, ein modernes Büro, ein hoch attraktives Vergütungsmodell bestehend aus einem adäquaten Fixum zzgl. „ungedekelttem“ Bonussystem und Car Policy bzw. Nutzung von Poolfahrzeugen. 29 Tage Urlaub, Option auf anteilig mobiles Arbeiten, betriebliche Altersvorsorge und die Ausstattung mit Dienstlaptop und Smartphone runden das Paket ab.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Kennziffer **5467** an Alexander Kade (akd@va-p.de).

von Arnim Personalberatung GmbH & Co. KG  
RESES Real Estate Executive Search

www.va-p.de

Tel. +49 (0)30-34 62 20 92 Fax +49 (0)30-34 62 20 999



*Wir beachten Ihre Sperrvermerke und wahren strikte Diskretion.*

**von Arnim Personalberatung GmbH & Co. KG**  
**RESES Real Estate Executive Search**

Alexander Kade

akd@va-p.de / www.va-p.de

Tel. +49 (0)30-34 62 20 92 Fax +49 (0)30-34 62 20 999

